

**ad hoc**  
**CANTINE**



**ZUCCHETTI**  
IL SOFTWARE CHE CREA SUCCESSO

Il gestionale per le **Cantine Vinicole**  
[adhoc.cantine@tecnomatica.it](mailto:adhoc.cantine@tecnomatica.it)

**Tecnomatica** è presente sul mercato informatico dal 1981.

Dal 1984 siamo specializzati in programmi per cantine vinicole. Numerose referenze di clienti soddisfatti testimoniano la qualità del nostro prodotto e del nostro servizio post vendita.

Le nostre attività: **vendita** di apparecchiature e programmi, **sviluppo** sistemi informativi personalizzati, **studio e realizzazione** di architetture di rete, **assistenza tecnica** hardware e software, **servizi informatici** con corsi personalizzati, **Internet Web Design**.

Da anni utilizziamo procedure di teleassistenza tramite Modem o Router su linea telefonica, questo permette il collegamento immediato con l'elaboratore del cliente; è così possibile risolvere immediatamente gli eventuali problemi, senza intervento tecnico locale limitando le spese del cliente.

Questa sintesi riassume le principali caratteristiche della soluzione informatica sviluppata per le **Cantine Vinicole**, ulteriori informazioni le potrete richiedere telefonicamente, o con visita presso i Vostri uffici o anche tramite e-mail [adhoc.cantine@tecnomatica.it](mailto:adhoc.cantine@tecnomatica.it).

La completezza e la facilità d'uso fanno di **Ad-Hoc Cantine** uno strumento moderno e dinamico di gestione aziendale. Ringraziamo i nostri Clienti che, con la loro conoscenza specifica e partecipazione attiva, hanno permesso la nascita di una procedura "APERTA".

**Tecnomatica** è anche Web designer, realizzazione di siti Web, registrazione domini, spazio Web. I servizi sono forniti in collaborazione con partner specializzati.

Contattateci, senza impegno, per una dimostrazione presso la Vostra sede.

Tecnomatica S.r.l.  
*Luca Danzi*  
[luca.danzi@tecnomatica.it](mailto:luca.danzi@tecnomatica.it)

### Il gestionale per CANTINE VINICOLE.

La procedura gestionale Ad-Hoc vanta oltre 30.000 installazioni in Italia. La specializzazione **Ad-Hoc Cantine** è stata realizzata da Tecnomatica in collaborazione con Zucchetti società leader nel software aziendale.

I dati sono trasparenti a tutti gli strumenti di Office (Word, Excel, Access, Sql). Invio tramite FAX o Internet Mail.

Tutte le stampe sono ottenibili indifferentemente a video, su modulo continuo, in grafica su stampante laser o esportabili su file testo.

**Ad-Hoc Cantine** è composto dai seguenti moduli:

1. Contabilità ed adempimenti fiscali, IV° direttiva CEE
2. Gestione delle vendite multi-valuta, multi-lingua (DDT, fatture, Note di accredito, DAA, gestione cauzioni).
3. Gestione ordini clienti/fornitori e programmazione della produzione e della linea di imbottigliamento.
4. Gestione del magazzino e Registri Vitivinicoli, Export ed elenchi Intra-CEE
5. Statistiche parametriche del venduto.
6. Portafoglio e scadenziario attivo/passivo.
7. Gestione agenti e provvigioni.
8. Ritenute d'acconto, certificazioni, ...
9. Indici ed Analisi di Bilancio.
10. Cespiti e Beni Ammortizzabili.
11. Ritenute d'acconto.

Ogni modulo è corredato di guida operativa completa a video ed esaurienti manuali.

Elenchiamo ora le caratteristiche principali dei singoli moduli:

### CONTABILITA' GENERALE.

- Contabilità generale con gestione e/conto "a saldo" o "partite aperte", lettere di sollecito personalizzabili.
- Registrazione prima nota con l'utilizzo di causali guidate e automatismi anche legati al cliente/fornitore.
- Situazione aggiornata immediata per ogni sottoconto, cliente, fornitore. su video o su cartaceo.
- Stampa bilancio di un periodo desiderato e situazione Economico/ Patrimoniale.
- Stampa del Libro Giornale (o Libro Mastro).
- Visualizzazione e Stampa dei registri IVA.
- Stampa liquidazione periodica in automatico (possibilità di simulazione) IVA periodica.
- Stampa bilancio e sit. E-Patrimoniale di fine anno.
- Chiusura e riapertura automatica bilancio.
- Dichiarazione IVA annuale.

### VENDITE.

Principali funzioni:

- Emissione DDT / fatture immediate.
- Emissione Vendite a privati (Vino sfuso).
- Emissione note accredito e Fatture differite da bolle.

Su moduli prefincati e su stampa laser.

Bolle di consegna, Fattura, Nota credito, DAA, Doco.

1 Esemplare per lo speditore	1 Speditore <input type="checkbox"/>	2 Codice accisa dello speditore	3 Numero di riferimento
		4 Codice accisa del destinatario DK 42082953	5 Numero della fattura 5407E
		6 Data della fattura 15/05/02	
	7 Destinatario WINE IMPORT BOND STREET 59 LONDON	8 Autorità competente del luogo di spedizione	
	7a Luogo di consegna BOND STREET 59 LONDON	10 Garanzia	
	9 Trasportatore	12 Paese di spedizione IT	13 Paese di destinazione GB
	11 Altri dati relativi al trasporto	14 Rappresentante fiscale	
1	15 Luogo di spedizione VERONA	16 Data di spedizione 08/06/2002	17 Durata del viaggio 7 GG.
18a Marche e numeri, quantità e natura dei colli, designazione delle merci	N. 1710 CARTONI VINI FRIZZANTI		19a Codice delle merci (Codice NC) 22042110
		20a Quantità L. 7695,00	21a Peso lordo (kg) 13680,00
			22a Peso netto (kg) 7695,00
18b Marche e numeri, quantità e natura dei colli, designazione delle merci	N. 96 CARTONI VINI ROSSI VINO DEL VENETO		19b Codice delle merci (Codice NC) 22042168
		20b Quantità L. 432,00	21b Peso lordo (kg) 960,00
			22b Peso netto (kg) 432,00
18c Marche e numeri, quantità e natura dei colli, designazione delle merci	N. 96 CARTONI VINI BIANCHI DA TAVOLA E I.G.T.		19c Codice delle merci (Codice NC) 22042179
		20c Quantità L. 432,00	21c Peso lordo (kg) 960,00
			22c Peso netto (kg) 432,00
23 Certificati (per determinati vini e bevande spiritose, piccole fabbriche di birra e distillerie)			
A Registrazione dei controlli. Ad uso delle autorità competenti		24 Caselle 1-22 esattezza dati certificati	
		Impresa e n. di tel. del firmatario AZIENDA	
		Nome del firmatario	
		Luogo e data VERONA, 08-06-2002	
		Firma	
segue sul retro (esemplari 2, 3 e 4)			

Il programma permette di stampare le bolle di consegna sia in modulo continuo che in foglio singolo su stampante ad aghi (laser o ink-jet compatibile HP/III) la stampa DAA e del Doco. La ricerca del cliente é libera e personalizzabile dal cliente. Il prezzo può essere per bottiglia, per confezione o al litro. Sono previsti listini personalizzati per cliente, contratti, offerte speciali, prezzi legati a scaglioni di quantità. Prezzi a bottiglia, al litro, a confezione.

La bolla aggiorna immediatamente i seguenti archivi:

- Giacenze articoli, per ottenere in ogni momento una situazione di inventario aggiornata, l'ultima data di scarico e l'ultimo prezzo di vendita del cliente.
- Registri vitivinicoli: Commercializzazione Vini, Imbot- tigliamento (per la vendita dello sfuso), Contrassegni IVA (non più necessario).
- Gestione cauzioni clienti per ottenere in ogni momento una situazione vuoti clienti.
- Storico movimento vuoti clienti ( per estratto conto vuoti).
- Dati intra-CEE ai fini Intra-Stat.

### Fattura differita da bolla e gestione cauzioni

Permette la stampa automatica delle fatture riepilogativa da bolle. La stampa può essere in prova o definitiva.

Sulla stampa fattura é stata prevista una parte senza fincature detta "parte vuoti", in questa posizione verranno stampati automaticamente i vuoti consegnati e resi relativi al cliente selezionato con il calcolo automatico delle cauzioni.

Attraverso alcuni indicatori, da impostare nella anagrafica clienti, è possibile attivare e gestire le cauzioni diversamente da cliente a cliente.

E' stata anche prevista la possibilità di applicare listini diversificati per cliente per la stessa cauzione.

**Documenti di Vendita / Interroga**

Tipo: **DT** Numero: **1** / Det: **07-06-2002** C.: **2002** ☐ Sospeso ☐ Cont. ☐ Fatt. ☐ Eff. ☐ Prow. ☐ Agg. Reg. vini ☐ COM - Commercializz. ☐ CIV - Contrass. IVA ☐ Imbottigliamento

Magazzino: **01** SEDE Causale: **VEN** SCARICO PER VENDITA Altro Magazzino:  CLIFOR: **0000003** WINE IMPORT Listino:  Contratto:  Valuta: **6** EUR Cambio: **1,000000** Al: **- -** Daa:  Vuoti Cauz: ☐ S

Riga	Articolo	Descrizione	Mag	UM	pz conf	Capacita'	Quantita'	Totale pezzi	Prezzo Unitario
001.00	1	VINO DA TAVOLA ROSSO	01	LT	1	54,000	100,00	100,00	1,00000
002.00	105	SPUMANTE PROSECCO	01	BT	1	0,750	100,00	100,00	1,10000
003.00	18	ROSSO DEL VENETO	01	BT	6	2,000	300,00	300,00	0,90000
004.00	26	CUSTOZA DOC 98	01	BT	6	0,750	480,00	480,00	0,85000
005.00	20	SOAVE DOC 99	01	BT	12	0,750	900,00	900,00	1,20000

Sconti: **0** %Prowig:  Controp.:  C.IVA:  Dim. Pallet:  Totale colli: **150,00** Tot. Litri Riga: **1350,000** **TOTALE RIGA** EUR **2.160,00**

**DATI ARTICOLO** Esistenza: **35.822,00** Tipo vino: **SOA** SOAVE DOC Disponib.: **35.822,00** Specifica: **DOC** DENOM. D'ORIGINE CONTROLLATA U.C/P.: **1,20000** Annata: **1999** Gradi: **11,50** U.C.A.:  Nomenclatura:  S.Min.:  Cauzione:

**RIEPILOGHI** Totale litri: **7785,000** Imponibile: **8.348,00** Imposta: **1.669,60** Totale: **10.017,60**

**tecnomatica**  
computers e soluzioni informatiche

www.tecnomatica.it  
e-mail: [ad hoc@tecnomatica.it](mailto:ad hoc@tecnomatica.it)

Intestatario Documento:  
Spett.le  
WINE IMPORT  
BOND STREET 59  
LONDON  
GRAN BRETAGNA

Magazzino	Tipo Documento	Numero	Data	Pagina
01 SEDE	FATTURA DIFFERITA	7	10-06-2002	1

Codice Cliente **P. IVA/C. Fis.: 0000003** Agente Valuta **EUR**

Pagamento **CONTANTI** Banca

Articolo	Descrizione	UM	Cap.	Quantita'	pz cnf	Tot. PZ	Prezzo	Sconti	Importo	C.I.
1	Da DDT 8 -05-06-2002 VS. ORDINE DEL 01/06/02-IM.01-06-2002 N.9	LT	54,000	50	1	50	1,00000		50,00	20
105	VINO DA TAVOLA ROSSO	BT	0,750	50	1	50	1,10000		55,00	20
18	SPUMANTE PROSECCO	BT	2,000	50	6	300	1,00000		300,00	20
20	ROSSO DEL VENETO	BT	0,750	50	12	600	1,20000		720,00	20
26	SOAVE DOC 99	BT	0,750	50	6	300	0,90000		270,00	20
26	CUSTOZA DOC 98	BT	0,750	50	6	300	0,90000		270,00	20
1	Da DDT 9 -09-06-2002 VS. ORDINE DEL 04/06/02-IM.05-06-2002 N.10	LT	54,000	25	1	25	1,00000		25,00	20
105	VINO DA TAVOLA ROSSO	BT	0,750	25	1	25	1,10000		27,50	20
18	SPUMANTE PROSECCO	BT	2,000	25	6	150	1,00000		150,00	20
20	ROSSO DEL VENETO	BT	0,750	25	12	300	1,20000		360,00	20
26	SOAVE DOC 99	BT	0,750	25	6	150	0,90000		135,00	20
26	CUSTOZA DOC 98	BT	0,750	25	6	150	0,90000		135,00	20

Totale Merce	Sconto %	Netto Merce	Spese Varie	Spese Trasporto	Totale Imponibile	Totale Imposta
2.092,50		2.092,50			2.092,50	418,50

Cod. IVA **20** Spese Accessorie Imponibile **2.092,50** IVA **20** Imposta **418,50** Bolli

Totale Documento EUR **2.511,00**  
ITL **4.861.974**  
Acconto

Scadenza Rate e Relativo Importo

CONDIZIONI DI VENDITA: La merce viaggia ad esclusivo rischio e pericolo del compratore, anche se venduta porto franco. Non si accettano reclami trascorsi otto giorni dal ricevimento della merce. Per qualsiasi controversia e' competente il Foro del luogo di emissione. In caso di ritardo pagamento decurreranno gli interessi commerciali d'uso. Le eventuali spese di bolli per l'emissione di bolli per l'emissione di bolli sono a carico del compratore.

AH VE 2.3.0

Tra le stampe e le interrogazioni a video da segnalare la possibilità di ottenere situazioni degli ordini non ancora in produzione, già evasi con bolla di consegna, ecc....

www.tecnomatica.it



## MAGAZZINO

Il modulo magazzino prevede fondamentalmente i seguenti programmi:

- Codifica articoli di magazzino: materie prime, semi-lavorati, prodotti finiti.
- Registrazione dei movimenti attraverso causali di magazzino libere e gestite direttamente dal cliente.
- Stampa inventario di magazzino su più depositi a quantità.
- Stampa valorizzazione di inventario di magazzino a prezzo ultimo o a prezzo medio di acquisto con il metodo LIFO.
- Stampa dei progressivi di vendita e acquisto per articolo e determinazione automatica del costo medio di acquisto e di vendita.
- Stampa scheda articolo (per eseguire controlli di giacenza).

La gestione tabellare permette di impostare tutti i tipi di movimento.

**Anagrafica articoli / Interroga**

Principali | **Dati vitivinicoli** | Accessori/POS | Packing/Statistic | Note

**Codice:** 21 SOAVE DOC 99

Codice Produttore:

Art. Alternativo:

**Dati Vitivinicoli**

Tipologia vino: SOA DOC SOAVE DOC

Annata: 1999 Gradi: 11,50 % Capacità: 0,750 Pezzi: 6

Peso Netto:  in Kg. Peso Lordo: 7,500 in Kg.

Cod. Raggrupp:

**Tipo calcolo:**

- ☐ 0 - Quantità \* Prezzo (altri prodotti non vitivinicoli)
- ☒ 1 - Quantità \* Pezzi \* Prezzo (prezzo a bottiglia - quantità a cartoni)
- ☐ 2 - Quantità \* Capacità \* Prezzo (prezzo al litro - quantità a recipienti)
- ☐ 3 - Capacità \* Pezzi \* Prezzo (prezzo al litro - quantità a litro)
- ☐ 4 - Quantità \* Pezzi \* Prezzo (non gestito)

**Contrassegno IVA**

Contrassegno: A1U CP CAPSULE A/1 TERMORETRAIBILI UTIL ☐ Gestione GRUENE

**Codice articolo cauzione**

Codice: CAPA1T

Molt:  Segno: ☐ ☐ Vuoto

**Valori estremi classe**

Minimo: 0,000

Massimo: 0,000

Distinta Base (opzionale). Il modulo prevede:

- Gestione della "distinta base" con determinazione automatica del prezzo di costo del prodotto finito.
- Duplicazione automatica della distinta base a partire da una distinta base campione.
- Esplosione distinta base con aggiornamento automatico dello scarico dei componenti di un prodotto finito ed aggiornamento delle giacenze delle materie prime.

**DISTINTA BASE / Interroga**

Distinta Base: **1** VINO DA TAVOLA ROSSO

Rif. Distinta:

Descrizioni Aggiuntive:

Ultima Modifica: 16-10-2000

Costo Fisso: EUR

% Ricarico:

Scheda di Lavorazione:

Componente	Descrizione	VA	Quantita'	UM	S	V	Lis	E	%Ric.
17	VINO ROSSO DEL VENETO		12,00	BT	N			S	
112	CONTR. IVA A1 CAP.500 UTILIZZ		1,00	N.	N			S	
123	CESTELLO 12 BT		1,00	BT	N			S	
125	TRASPORTO		1,00	N	N			S	
124	SIGILLO IVA A/6 DG		12,00	N.	N			S	

Descrizione Articolo: SIGILLO IVA A/6 DG

Componente Riferimento Variante:

Totale Costo:

### Gestione delle Confezioni Regalo.

La gestione automatica delle confezioni regalo permette:

- Evitare l'addebito della confezione all'aliquota più alta tra le aliquote dei componenti della confezione.
- Scaricare automaticamente i componenti della confezione dal magazzino e dai registri vitivinicoli.
- Tramite opportuni indicatori è possibile prevedere la distinta della confezione in bolla, in fattura, in entrambe.

## Registri vitivinicoli:

Il programma permette di assolvere agli obblighi di legge, ottenere la stampa dei registri di Commercializzazione Vini, di Imbottigliamento, dei Contrassegni IVA (non più obbligatorio). Le stampe sono inoltre utilizzate per tenere sotto controllo le situazioni di magazzino, infatti con un'apposita stampa inventario di magazzino esportata in Excel è possibile confrontare le giacenze "fiscali" del registro con le giacenze derivanti dalle movimentazioni di magazzino dello sfuso e del confezionato.

I dati vengono aggiornati in un apposito archivio automaticamente. E' naturalmente possibile ottenere stampe di controllo con segnalazione degli articoli che hanno saldo negativo. Il controllo di saldo negativo viene realizzato sia sul progressivo riga per riga che sul saldo finale.

Questo tipo di controllo permette di evidenziare anche eventuali errori di cronologia (carichi registrati successivamente agli scarichi).

Eventuali errori di registrazione possono essere natural-mente corretti in ogni momento.

Per coloro che hanno qualche dubbio ad abbandonare la gestione manuale dei registri vitivinicoli possiamo dire che la gestione tramite elaboratore semplifica notevolmente la trascrizione dei dati delle vendite sui registri, permette stampe di controllo in ogni momento.

AZIENDA XXX		REGISTRO DI COMMERCIALIZZAZIONE IN SIMULAZIONE				SEDE	
dal 12-06-02		al 18-06-02				Pagina 7	
Num. Data	Documento	Data	Tipo operazione	Cli/For.	Descrizione vino	Carico	Scarico
Prog. Registr.	Tipo/Num.	Docum.		Tip	Spe(Anno)Codice articolo	litri	litri
372	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	RSS TAL( )1		540,00
373	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	PRO SPU( )105		7,50
374	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	RVT IGT( )18		120,00
375	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	SOA DOC(1999)20		90,00
376	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)26		45,00
377	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	RSS TAL( )1		5400,00
378	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	PRO SPU( )105		75,00
379	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	RVT IGT( )18		1200,00
380	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	SOA DOC(1999)20		900,00
381	12-06-02 ET	5	12-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)26		450,00
382	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	AMA DOC(1996)76	750,00	
383	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	BIA TA2( )6	648,00	
384	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	BAR DOC(1998)30	13500,00	
385	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1998)28	2000,00	
386	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1999)29		
387	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	GRM GRA( )108	3000,00	
388	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	GRR GRA( )109	750,00	
389	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	NOV IGT(1999)14	14400,00	
390	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)20	16200,00	
391	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	VAL DOC(1998)36	18000,00	
392	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	VAL DOC(1999)37	3000,00	
393	17-06-02	10	15-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SUP DOC(1997)42		
394	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	AMA DOC(1996)76		375,00
395	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)26		6750,00
396	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)28		600,00
397	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	GRM GRA( )108		600,00
398	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	PRO SPU( )105		412,50
399	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	ROS IGT( )10		18000,00
400	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	RSS TAL( )2		8400,00
401	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	RVT IGT( )17		9600,00
402	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	SOA DOC(1999)20		36000,00
403	17-06-02	16	16-06-02 SCARICO PER VENDITA	0000003	SUP DOC(1997)42		
404	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1998)23	27000,00	
405	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1998)24	27000,00	
406	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	PRO SPU( )106	4500,00	
407	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	ROS IGT( )10	9000,00	
408	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	RSS TAL( )1	8100000,00	
409	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	RSS TAL( )2	300000,00	
410	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	RSS TAL( )3		
411	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)20	45000,00	
412	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)21	45000,00	
413	17-06-02	16	17-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)22	60000,00	
414	17-06-02	16	16-06-02 ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	ROS IGT( )10	900,00	



## STATISTICHE DI VENDITA

Il modulo "Statistiche di Vendita" permette di ottenere una lettura più rapida ed efficace dei dati del venduto di un periodo selezionato a video.

Tramite le statistiche è possibile ottenere statistiche per cliente, agente, articolo, zona cliente, cat. Commerciale, agente. Sono previste statistiche comparate (tra 3 periodi).

Il programma permette la creazione di un file per il travaso automatico dei dati di statistiche elaborate nel foglio elettronico Excel, questo permette statistiche personalizzate, comparazioni e creazione di grafici.

STAMPA STATISTICHE ORDINATE PER CLIENTE/MAGAZZINO/ARTICOLO/AGENTE									
Del 31-12-02 Pag 1									
Azienda:AZIENDA XXX						Importo espressi in: EUR			
Criteri di Selezione:									
Causele:Nessuna selezione			G.Merc:Nessuna selezione			Dal 04-06-02 Al 31-12-02			
Zona:Nessuna selezione			Sott:Nessuna selezione						
Cliente Mag	Articolo	Agente Pz. Conf.	Aumenti	Diminuz.	Ord/Imp	T.Pz.	Cap.	Tot. Litri	Valore
Cliente...: 0000001 MARIO ROSSI									
0000001 01 1		1,00		4.000,00		4.000,00	54,000	216000,000	-5.700,00
0000001 01 10		12,00		3.100,00		37.200,00	0,750	27900,000	-7.140,00
0000001 01 100		1,00		5.000,00		5.000,00	1,000		
0000001 01 103		1,00		1.000,00		1.000,00	0,750	750,000	
0000001 01 105		1,00		1.090,00		1.090,00	0,750	817,500	-5.817,00
0000001 01 108		5,00		750,00		4.500,00	0,500	2250,000	-29.190,00
0000001 01 110		5,00		2.000,00		12.000,00	0,500	6000,000	
0000001 01 12		12,00		500,00		6.000,00	1,000	6000,000	
0000001 01 14		12,00		600,00		7.200,00	0,750	5400,000	-5.700,00
0000001 01 17		12,00		250,00		3.000,00	1,000	3000,000	-28.380,00
0000001 01 18		5,00		700,00		4.200,00	2,000	8400,000	-4.200,00
0000001 01 1937		5,00		2.000,00		12.000,00	0,750	9000,000	-27.840,00
0000001 01 2		5,00		3.300,00		19.800,00	2,000	39600,000	-29.820,00
0000001 01 20		12,00		6.390,00		76.680,00	0,750	57510,000	-16.914,00
0000001 01 2000		5,00		5.000,00		30.000,00	0,750	22500,000	-27.840,00
0000001 01 21		6,00		2.200,00		13.200,00	0,750	9900,000	
0000001 01 23		6,00		500,00		3.000,00	0,750	2250,000	
0000001 01 26		6,00		660,00		3.960,00	0,750	2970,000	-3.762,00
0000001 01 28		1,00		1.000,00		1.000,00	1,000	1000,000	-27.840,00
0000001 01 31		12,00		500,00		6.000,00	0,750	4500,000	
0000001 01 33		1,00		5.000,00		5.000,00	1,000		-5.700,00
0000001 01 35		12,00		1.000,00		12.000,00	0,750	9000,000	-5.700,00
0000001 01 36		12,00		500,00		6.000,00	0,750	4500,000	-5.700,00
0000001 01 37		12,00		1.000,00		16.000,00			-27.840,00
0000001 01 4		1,00		108.000,00		2.000,00	54,000	108000,000	
0000001 01 60		6,00		2.000,00		12.000,00	0,375	4500,000	-27.840,00
0000001 01 61		12,00		2.000,00		24.000,00	0,750	18000,000	-27.840,00
0000001 01 7		12,00		500,00		6.000,00	1,000	6000,000	
0000001 01 96		12,00		500,00		6.000,00	0,750	4500,000	-5.700,00
TOTALI				163.040,00		359.830,00		580247,500	-326.463,00
Cliente...: 0000002 PIETRO BIANCHI									
0000002 01 1		1,00		10.000,00		10.000,00	54,000	540000,000	-2.712,00
0000002 01 10		12,00		6.000,00		72.000,00	0,750	54000,000	-15.912,00
0000002 01 100		1,00		5.000,00		5.000,00	1,000		-7.260,00
0000002 01 103		1,00		6.000,00		6.000,00	0,750	4500,000	-7.260,00
0000002 01 105		1,00		9.000,00		9.000,00	0,750	6750,000	-8.592,00
0000002 01 108		6,00		50,00		300,00	0,500	150,000	-267,00
0000002 01 110		6,00		8.000,00		48.000,00	0,500	24000,000	-7.260,00
0000002 01 12		12,00		500,00		6.000,00	1,000	6000,000	-7.260,00
0000002 01 14		12,00		500,00		6.000,00	0,750	4500,000	-2.712,00
0000002 01 18		6,00		3.000,00		18.000,00	2,000	36000,000	-16.200,00
0000002 01 2		6,00		7.000,00		42.000,00	2,000	84000,000	-99.100,00
0000002 01 20		12,00		13.000,00		156.000,00	0,750	117000,000	-117.912,00
0000002 01 2000		6,00		3.000,00		18.000,00	0,750	13500,000	-72.000,00
0000002 01 2001		6,00		2.000,00		12.000,00	0,750	9000,000	-72.000,00
0000002 01 2002		6,00		3.000,00		18.000,00	0,750	13500,000	-72.000,00
TOTALI PARZIALI				163.040,00		359.830,00		580247,500	-326.463,00

## SCADENZARIO ATTIVO-PASSIVO.

Direttamente dalla fattura o dalla primanota è possibile aggiornare lo scadenzario. Per gli effetti attivi è possibile generare automaticamente una distinta bancaria presentabile sia su modulo cartaceo sia via modem (home banking).

## INTRA-STAT.

La procedura di gestione vendite a clienti Intra-CEE aggiorna automaticamente i dati richiesti dalla dogana.

Il programma permette di ottenere una lista delle vendite Intra-CEE effettuate e crea automaticamente un archivio magnetico in formato MS/DOS conforme alle norme INTRA-STAT, potrete così fornire alla dogana un floppy evitando la compilazione manuale dei moduli INTRA-STAT.

La dogana Vi potrà fornire un programma di controllo degli errori di codifica dei dati INTRA-STAT, in questo modo eviterete le sanzioni previste per coloro che presentano dichiarazioni INTRA-STAT inesatte (P.IVA cliente errata, codice nomenclatura errato).

## AGENTI E PROVVIGIONI

Tramite l'estratto conto provvigioni per agente è possibile ottenere l'elenco delle fatture di vendita e note di accredito emesse, con il totale del fatturato e le provvigioni maturate.

E' importante notare che le percentuali di provvigioni non sono legate solo all'agente ma possono dipendere anche dall'articolo venduto tramite varie tabelle parametriche.

Tramite apposite tabelle è possibile ottenere un conteggio delle provvigioni flessibile ed articolato; è stata prevista una ulteriore funzione per decrementare automaticamente le provvigioni ad agenti che superano le percentuali di sconto concordato con l'Azienda.

## RITENUTE D'ACCONTO (opzionale)

Il modulo gestisce tutti i dati relativi alle ritenute d'acconto direttamente ed automaticamente dalle registrazioni di primanota. Certificazioni, Registro compensi a terzi, ....

## INDICI ed ANALISI di BILANCIO (opzionale).

Permette una riclassificazione del bilancio secondo strutture personalizzate. Attraverso alcune tabelle è possibile ottenere una comparazione tra esercizi di anni diversi con calcolo degli indici di bilancio e scostamenti in percentuale.

## BENI AMMORTIZZABILI (opzionale).

Permette la gestione, il calcolo, la stampa del Registro dei Beni Ammortizzabili direttamente dalle registrazioni di primanota.

### PRODUZIONE e MAGAZZINO automatizzati.

Il modulo (opzionale) dialoga con il software “AUTOMA” e permette la rilevazione automatica della produzione direttamente dalla linea di imbottigliamento.

Tramite “AUTOMA” è inoltre gestita l’ubicazione robotizzata del magazzino, anche tramite utilizzo terminali radio wireless.

### INTERNET ed E-COMMERCE.

Il modulo (opzionale) permette lo scambio dei dati tra la procedura Ad-Hoc Cantine ed il modulo di commercio elettronico del sito Internet del cliente.

I dati scambiati sono tipicamente: anagrafiche clienti, anagrafiche clienti (completi di listini personalizzati e scontistica cliente), ricezione ordini automatica dal sito.

### Alleghiamo ora alcune stampe significative:

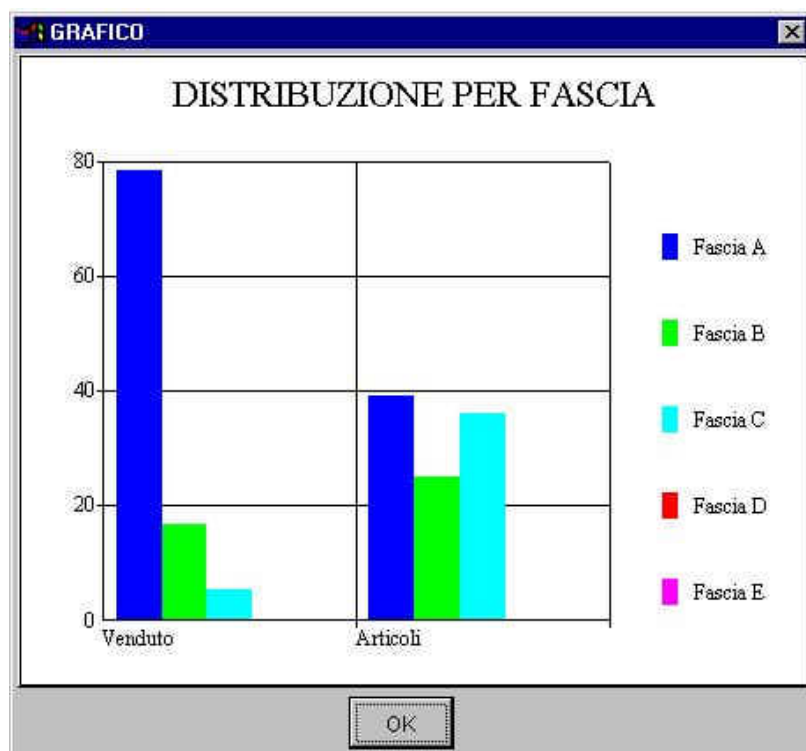
Esportazione inventario di magazzino in excel:

INVENTARIO DI MAGAZZINO IN EXCEL											
codiceart	descritt	tipovino	specifvino	annata	gradi	capacita	gruppomerc	catomogenea	pezzixconf	esistenza	disponibilita
76	AMARONE DELLA VALP. CLAS. DOC 96	AMA	DOC	1996	15	1	001	ROSSO	1	10.150	10.150
79	AMARONE D. VALP. CLASS. DOC 96	AMA	DOC	1996	15	1	001	ROSSO	1	2.100	2.100
		Totale AMA									12.250
30	BARDOLINO CLASSICO DOC 98	BAR	DOC	1998	12	1	001	ROSSO	12	1.500	1.500
		Totale BAR									1.500
6	VINO DA TAVOLA BIANCO	BIA	TA2	0	12	1	002	BIAN	1	30.648	30.648
		Totale BIA									30.648
1997	CUSTOZA DOC 1997	CUS	DOC	1197	12	1	002	BIAN	6	15.000	15.000
23	CUSTOZA DOC 98	CUS	DOC	1998	12	1	002	BIAN	6	5.000	5.000
24	CUSTOZA DOC 98	CUS	DOC	1998	12	1	002	BIAN	12	3.000	3.000
		Totale CUS									64.800
108	GRAPPA DI AMARONE	GRM	GRA	0	25	1	001	ROSSO	6	4.500	4.500
		Totale GRM									4.500
14	NOVELLO IGT	NOV	IGT	1999	12	1	001	ROSSO	12	2.500	2.500
		Totale NOV									2.500
105	SPUMANTE PROSECCO	PRO	SPU	0	14	1	002	BIAN	1	19.000	19.000
106	SPUMANTE PROSECCO	PRO	SPU	0	11	1	002	BIAN	6	1.000	1.000
		Totale PRO									20.000
10	ROSE' IGT	ROS	IGT	0	12	1	001	ROSSO	12	22.000	22.000
12	ROSATO DEL VENETO	ROS	IGT	0	11	1	001	ROSSO	12	1.000	1.000
		Totale ROS									23.000
2	VINO DA TAVOLA ROSSO	RSS	TA1	0	11	2	001	ROSSO	6	6.500	6.500
3	VINO DA TAVOLA ROSSO	RSS	TA1	0	12	1	001	ROSSO	1	6.000	6.000
		Totale RSS									12.500
17	VINO ROSSO DEL VENETO	RVT	IGT	0	11	1	001	ROSSO	12	700	700
18	ROSSO DEL VENETO	RVT	IGT	0	12	2	001	ROSSO	6	990	990
		Totale RVT									1.690
		Totale complessivo									173.388

Stampa statistica del venduto e comparazione tra 3 periodi.  
la seguente statistica può essere esportata in Excel.

Azienda : AZIENDA XXX				Pag 3			
UM	1° Periodo		<-Diff.%->	2° Periodo		<-Diff.%->	3° Periodo
	Quantita'	Importo		Quantita'	Importo		Quantita'
		Importo			Importo		
96	PASSITO BIANCO D.VENETO IGT BT			****	500,00	2.712,00	
Totale Gruppo Merceol. 002 VINO CONFEZIONATO IN CARTONI		216.000,00	-89	21.780,00	-62	8.136,00	
Totale Categ.Omogenea BIAN VINO BIANCO		216.000,00	-89	21.780,00	-62	8.136,00	
Categoria Omogenea DOC VINO DOC							
Gruppo Merceologico 003 VINO CONFEZIONATO IN CESTELLI							
100	AMARONE V.CLASS.DOC 97 LT		****	5.000,00	7.260,00	-100	
21	SOAVE DOC 99 BT		****	800,00	7.260,00	-100	
31	BARDOLINO CLASSICO DOC 99 BT		****	500,00	7.260,00	-100	
33	BARDOLINO CLASSICO DOC 98 LT					5.000,00	2.712,00
35	VALPOLICELLA CLASS.SUP.DOC BT					1.000,00	2.712,00
36	VALPOLICELLA CLASS. DOC 98 BT					200,00	2.712,00
64	RECIOLO D.VALP.CLASS.DOC 98 BT	4.000,00	72.000,00	-100			
73	AMARONE D.VALP.CLASS.DOC 95 BT	5.000,00	72.000,00	-100			
74	AMARONE D.VALP.CLASS.DOC 96 BT	5.000,00	72.000,00	-100			
Totale Gruppo Merceol. 003 VINO CONFEZIONATO IN CESTELLI		216.000,00	-89	21.780,00	-62	8.136,00	
Totale Categ.Omogenea DOC VINO DOC		216.000,00	-89	21.780,00	-62	8.136,00	
Categoria Omogenea ROSSO VINO ROSSO							
Gruppo Merceologico 001 VINO SPUSO							
1	VINO DA TAVOLA ROSSO LT			****	10.000,00	2.712,00	
10	ROSE' IGT BT			****	5.000,00	2.712,00	
103	RECIOLO D.VALP.SPUMANTE BT		****	6.000,00	7.260,00	-100	
110	GRAPPA DI RECIOLO BT		****	8.000,00	7.260,00	-100	
12	ROSATO DEL VENETO BT		****	500,00	7.260,00	-100	
14	NOVELLO IGT BT					500,00	2.712,00
2	VINO DA TAVOLA ROSSO BT	2.000,00	72.000,00	-100			
42	VALPOLICELLA CLASS.SUP.DOC LT	1.500,00	72.000,00	-100			
76	AMARONE DELLA VALP.CLAS.DOC BT	1.050,00	72.000,00	-100			
Totale Gruppo Merceol. 001 VINO SPUSO		216.000,00	-89	21.780,00	-62	8.136,00	
Totale Categ.Omogenea ROSSO VINO ROSSO		216.000,00	-89	21.780,00	-62	8.136,00	
Totale 0000002 PIETRO BIANCHI		648.000,00	-89	65.340,00	-62	24.408,00	
0000003 WIHE IMPORT							
Categoria Omogenea BIAN VINO BIANCO							
Gruppo Merceologico 002 VINO CONFEZIONATO IN CARTONI							
1997	CUSTOZA DOC 1997 BT	3.000,00	122.160,00	-100			
2000	CUSTOZA DOC 2000 BT	2.000,00	122.160,00	3	5.000,00	126.000,00	-100
2001	CUSTOZA DOC 2001 TR			****	8.000,00	126.000,00	-100
2002	CUSTOZA DOC 2002 BT			****	7.000,00	126.000,00	-100
23	CUSTOZA DOC 98 BT					3.000,00	14.400,00
28	CUSTOZA DOC 98 LT	5.000,00	122.160,00	-100			
7	VDT BIANCO DEL VENETO BT					1.500,00	14.400,00
96	PASSITO BIANCO D.VENETO IGT BT					500,00	14.400,00
Totale Gruppo Merceol. 002 VINO CONFEZIONATO IN CARTONI		366.480,00	3	378.000,00	-88	43.200,00	
Totale Categ.Omogenea BIAN VINO BIANCO		366.480,00	3	378.000,00	-88	43.200,00	
Categoria Omogenea DOC VINO DOC							
Gruppo Merceologico 003 VINO CONFEZIONATO IN CESTELLI							
100	AMARONE V.CLASS.DOC 97 LT			****	5.000,00	14.400,00	

## Presentazione grafica della statistica del venduto ABC



## Giacenze vino in cantina e movimentazione del periodo.

T O T A L I F I N A L I Dal 12-06-02 al 18-05-02				Pagina 8			
Tipo	Spe.	Anno	Descrizione	Saldo pr. (lt)	Carico (lt)	Scarico (lt)	Saldo fin. (lt)
AMA	DOC	1995	AMARONE DELLA VALP. CLASS. DOC	908,400			908,400
AMA	DOC	1996	AMARONE DELLA VALP. CLASS. DOC	5.842,700	750,000	375,000	6.217,700
AMA	DOC	1997	AMARONE DELLA VALP. CLASS. DOC	4.268,900			4.268,900
AMA	DOC	1998	AMARONE DELLA VALP. CLASS. DOC	3.742,000			3.742,000
AMB	DOC	1995	AMARONE D. VAL. CL. DOC	5.000,000			5.000,000
AMB	DOC	1997	AMARONE D. VAL. CL. DOC	2.270,000			2.270,000
AMB	DOC	1998	AMARONE D. VAL. CL. DOC	4.000,000			4.000,000
AMG	DOC	1994	AMARONE DELLA VALP. DOC	2.701,000			2.701,000
AMG	DOC	1995	AMARONE DELLA VALP. DOC	5.133,100			5.133,100
AMG	DOC	1996	AMARONE DELLA VALP. DOC	9.000,000			9.000,000
AMG	DOC	1997	AMARONE DELLA VALP. DOC	10.000,000			10.000,000
AMG	DOC	1998	AMARONE DELLA VALP. DOC	11.600,000			11.600,000
BAR	DOC	1998	BARDOLINO CLASSICO DOC	207,700	13.500,000		13.707,700
BIA	TA2		VINO DA TAVOLA BIANCO	16.067,900	648,000		16.715,900
BVT	IGT		BIANCO DEL VENETO	20.428,700			20.428,700
CUS	DOC	1998	CUSTOZA DOC		56.000,000	7.845,000	48.155,000
CUS	DOC	1999	CUSTOZA DOC	1.051,100			1.051,100
GRM	GRA		GRAPPA DI AMARONE	247,000	3.000,000	600,000	2.647,000
GRR	GRA		GRAPPA DI RECIOTO	149,500	750,000		899,500
NOV	IGT	1999	NOVELLO IGT	9.730,600	14.400,000		24.130,600
PAS	IGT		PASSITO BIANCO D.VENETO IGT	3.039,500			3.039,500
PRO	SPU		PROSECCO	271,500	4.500,000	495,000	4.276,500
REC	DOC	1997	RECIOTO DELLA VALP. CLASS. DOC	164,700			164,700
REC	DOC	1998	RECIOTO DELLA VALP. CLASS. DOC	2.878,500			2.878,500
REG	DOC	1997	RECIOTO CLASSICO DOC	927,000			927,000
REG	DOC	1998	RECIOTO CLASSICO DOC	1.000,000			1.000,000
RES	DOC		RECIOTO SPUMANTE DOC	480,750			480,750
ROS	IGT		ROSE' IGT	8.484,500	9.900,000	18.000,000	384,500
RSS	TA1		VINO DA TAVOLA ROSSO	1.711,600	8.400.000,000	14.340,000	8.387.371,600
RVT	IGT		ROSSO DEL VENETO	114.860,100		10.920,000	103.940,100
SOA	DOC	1999	SOAVE DOC	672,000	166.200,000	36.990,000	129.882,000
SUP	DOC	1997	VALPOLICELLA CLASSICO SUP. DOC	226,100			226,100
VAL	DOC	1998	VALPOLICELLA CLASSICO DOC	71.245,000	18.000,000		89.245,000
VAL	DOC	1999	VALPOLICELLA CLASSICO DOC	111.191,500	3.000,000		114.191,500
VSF	DOC	1997	VALPOL. CLASS. SUP. DOC	5.435,000			5.435,000
VSF	DOC	1998	VALPOL. CLASS. SUP. DOC	31.010,000			31.010,000
VSF	DOC	1999	VALPOL. CLASS. SUP. DOC	29.547,000			29.547,000
VSG	DOC	1996	VALPOLICELLA CLASS. SUP.	8.073,400			8.073,400
VSG	DOC	1997	VALPOLICELLA CLASS. SUP.	19.300,000			19.300,000
VSG	DOC	1998	VALPOLICELLA CLASS. SUP.	39.522,000			39.522,000
VSG	DOC	1999	VALPOLICELLA CLASS. SUP.	53.018,000			53.018,000
TOTALI GENERALI:				615.406,750	8.690.648,000	89.565,000	9.216.489,750