

ad hoc
CANTINE



ZUCCHETTI
IL SOFTWARE CHE CREA SUCCESSO

Il gestionale per le Cantine Vinicole
adhoc.cantine@tecnomatica.it

Tecnomatica è presente sul mercato informatico dal 1981.

Dal 1984 siamo specializzati in programmi per cantine vinicole. Numerose referenze di clienti soddisfatti testimoniano la qualità del nostro prodotto e del nostro servizio post vendita.

Le nostre attività: **vendita** di apparecchiature e programmi, **sviluppo** sistemi informativi personalizzati, **studio e realizzazione** di architetture di rete, **assistenza tecnica** hardware e software, **servizi informatici** con corsi personalizzati, **Internet Web Design**.

Da anni utilizziamo procedure di teleassistenza tramite Modem o Router su linea telefonica, questo permette il collegamento immediato con l'elaboratore del cliente; è così possibile risolvere immediatamente gli eventuali problemi, senza intervento tecnico locale limitando le spese del cliente.

Questa sintesi riassume le principali caratteristiche della soluzione informatica sviluppata per le **Cantine Vinicole**, ulteriori informazioni le potrete richiedere telefonicamente, o con visita presso i Vostri uffici o anche tramite e-mail adhoc.cantine@tecnomatica.it.

La completezza e la facilità d'uso fanno di **Ad-Hoc Cantine** uno strumento moderno e dinamico di gestione aziendale. Ringraziamo i nostri Clienti che, con la loro conoscenza specifica e partecipazione attiva, hanno permesso la nascita di una procedura "APERTA".

Tecnomatica è anche Web designer, realizzazione di siti Web, registrazione domini, spazio Web. I servizi sono forniti in collaborazione con partner specializzati.

Contattateci, senza impegno, per una dimostrazione presso la Vostra sede.

Tecnomatica S.r.l.
Luca Danzi
luca.danzi@tecnomatica.it

Il gestionale per CANTINE VINICOLE.

La procedura gestionale Ad-Hoc vanta oltre 30.000 installazioni in Italia. La specializzazione **Ad-Hoc Cantine** è stata realizzata da Tecnomatica in collaborazione con Zucchetti società leader nel software aziendale.

I dati sono trasparenti a tutti gli strumenti di Office (Word, Excel, Access, Sql). Invio tramite FAX o Internet Mail.

Tutte le stampe sono ottenibili indifferentemente a video, su modulo continuo, in grafica su stampante laser o esportabili su file testo.

Ad-Hoc Cantine é composto dai seguenti moduli:

1. Contabilità ed adempimenti fiscali, IV° direttiva CEE
2. Gestione delle vendite multi-valuta, multi-lingua (DDT, fatture, Note di accredito, DAA, gestione cauzioni).
3. Gestione ordini clienti/fornitori e programmazione della produzione e della linea di imbottigliamento.
4. Gestione del magazzino e Registri Vitivinicoli, Export ed elenchi Intra-CEE
5. Statistiche parametriche del venduto.
6. Portafoglio e scadenziario attivo/passivo.
7. Gestione agenti e provvigioni.
8. Ritenute d'acconto, certificazioni, ...
9. Indici ed Analisi di Bilancio.
10. Cespiti e Beni Ammortizzabili.
11. Ritenute d'acconto.

Ogni modulo é corredato di guida operativa completa a video ed esaurienti manuali.

Elenchiamo ora le caratteristiche principali dei singoli moduli:

CONTABILITA' GENERALE.

- Contabilità generale con gestione e/conto "a saldo" o "partite aperte", lettere di sollecito personalizzabili.
- Registrazione prima nota con l'utilizzo di causali guidate e automatismi anche legati al cliente/fornitore.
- Situazione aggiornata immediata per ogni sottoconto, cliente, fornitore. su video o su cartaceo.
- Stampa bilancio di un periodo desiderato e situazione Economico/ Patrimoniale.
- Stampa del Libro Giornale (o Libro Mastro).
- Visualizzazione e Stampa dei registri IVA.
- Stampa liquidazione periodica in automatico (possibilità di simulazione) IVA periodica.
- Stampa bilancio e sit. E-Patrimoniale di fine anno.
- Chiusura e riapertura automatica bilancio.
- Dichiarazione IVA annuale.

VENDITE.

Principali funzioni:

- Emissione DDT / fatture immediate.
- Emissione Vendite a privati (Vino sfuso).
- Emissione note accredito e Fatture differite da bolle.

Su moduli prefincati e su stampa laser.

Bolle di consegna, Fattura, Nota credito, DAA, Doco.

1 Esemplare per lo speditore	1 Speditore <input type="checkbox"/>		2 Codice accisa dello speditore	3 Numero di riferimento	
			4 Codice accisa del destinatario DK 42082753	5 Numero della fattura 5407E	
			6 Data della fattura 15/05/02		
	7 Destinatario WINE IMPORT BOND STREET 59 LONDON		8 Autorità competente del luogo di spedizione		
	7a Luogo di consegna BOND STREET 59 LONDON		10 Garanzia		
	9 Trasportatore		12 Paese di spedizione IT	13 Paese di destinazione GB	
	11 Altri dati relativi al trasporto		14 Rappresentante fiscale		
	15 Luogo di spedizione VERONA		16 Data di spedizione 08/06/2002	17 Durata del viaggio 7 GG.	
	18a Marche e numeri, quantità e natura dei colli, designazione delle merci	N. 1710 CARTONI VINI FRIZZANTI		19a Codice delle merci (Codice NC) 22042110	20a Quantità L 7695,00
				21a Peso lordo (kg) 13680,00	22a Peso netto (kg) 7695,00
18b Marche e numeri, quantità e natura dei colli, designazione delle merci	N. 96 CARTONI VINI ROSSI VQPRD DEL VENETO		19b Codice delle merci (Codice NC) 22042168	20b Quantità L 432,00	
			21b Peso lordo (kg) 960,00	22b Peso netto (kg) 432,00	
18c Marche e numeri, quantità e natura dei colli, designazione delle merci	N. 96 CARTONI VINI BIANCHI DA TAVOLA E I.G.T.		19c Codice delle merci (Codice NC) 22042179	20c Quantità L 432,00	
			21c Peso lordo (kg) 960,00	22c Peso netto (kg) 432,00	
23 Certificati (per determinati vini e bevande spiritose, piccole fabbriche di birra e distillerie)					
A Registrazione dei controlli. Ad uso delle autorità competenti			24 Caselle 1-22 esattezza dati certificati		
segue sul retro (esemplari 2, 3 e 4)			Impresa e n. di tel. del firmatario AZIENDA		
			Nome del firmatario		
			Luogo e data VERONA, 08-06-2002		
			Firma		

Il programma permette di stampare le bolle di consegna sia in modulo continuo che in foglio singolo su stampante ad aghi (laser o ink-jet compatibile HP/III) la stampa DAA e del Doco. La ricerca del cliente é libera e personalizzabile dal cliente. Il prezzo può essere per bottiglia, per confezione o al litro. Sono previsti listini personalizzati per cliente, contratti, offerte speciali, prezzi legati a scaglioni di quantità. Prezzi a bottiglia, al litro, a confezione.

La bolla aggiorna immediatamente i seguenti archivi:

- Giacenze articoli, per ottenere in ogni momento una situazione di inventario aggiornata, l'ultima data di scarico e l'ultimo prezzo di vendita del cliente.
- Registri vitivinicoli: Commercializzazione Vini, Imbot- tigliamento (per la vendita dello sfuso), Contrassegni IVA (non più necessario).
- Gestione cauzioni clienti per ottenere in ogni momento una situazione vuoti clienti.
- Storico movimento vuoti clienti (per estratto conto vuoti).
- Dati intra-CEE ai fini Intra-Stat.

ORDINI Clienti/Fornitori - Programmazione produzione

Il modulo (opzionale) permette di gestire integralmente gli ordinativi effettuati dai clienti, a partire dalla registrazione a video, la stampa dell'ordine cliente, l'aggiornamento dell'impegnato per articolo, la stampa dello scadenziario di consegna per articolo/cliente, la stampa automatica delle etichette da applicare su ogni collo ordinato, bollettazione e fatturazione accompagnatoria con evasione automatica dell'ordine cliente e storno parziale/totale della quantità impegnata.

In definitiva il modulo ordini permette di ottimizzare la gestione del magazzino e delle vendite e di ottenere il tabulato della effettiva disponibilità di merce a magazzino; su questo tabulato viene, infatti, evidenziata la giacenza a magazzino, la quantità impegnata dai clienti, la scorta minima, il margine di scorta, la disponibilità.

Il modulo opzionale di programmazione della produzione permette di ottenere un tabulato ordini per il "lancio della produzione", gli ordini inseriti sono riepilogati in base ad un elemento della DISTINTA BASE (classicamente il tipo di bottiglia) in questo modo è possibile programmare la produzione (linea di imbottigliamento) partendo dagli ordini in essere.

Tra le stampe e le interrogazioni a video da segnalare la possibilità di ottenere situazioni degli ordini non ancora in produzione, già evasi con bolla di consegna, ecc....

tecnomatica computers e soluzioni informatiche		www.tecnomatica.it Tecnomatica S.r.l. - Via I° Maggio, 31 - 37012 Bussolengo Vr Hot Line Ad Hoc Tel. 045-6719503 - Fax 045-6719500 e-mail adhoc@tecnomatica.it											
Indirizzo di Consegna IDEM		Intestatario Documento Spett.le MARIO ROSSI VIA EUROPA 162 00100 ROMA RM											
Magazzino 01 SEDE	Tipo Documento IMPEGNO	Numero 11	Data 14-06-2002	Pagina 1									
Codice Cliente 0000001	P. IVA/C. Fis.: 1234567899	Agente	Valuta EUR										
Pagamento CONTANTI	Banca												
Articolo	Descrizione	UM	Cap.	Quantità	pz	cnf	Tot. PZ	Prezzo	Sconti	Importo		C.I.	
9	VDT BIANCO DEL VENETO	LIT	1,000	150,00		1	150	1,00000		150,00		14-06-2002	20
28	CUSTOZA DOC 98	LIT	1,000	150,00		1	150	0,90000		135,00		14-06-2002	20
44	VALPOLICELLA CLASSICO DOC 98	LIT	1,000	150,00		1	150	1,10000		165,00		14-06-2002	20
Totale Merce		Sconto %		Netto Merce		Totale Imposta							
450,00				450,00		90,00							
							Totale Documento EUR		540,00				
							ITL		1.045.586				
							Trasporto a Mezzo						
							Causale del Trasporto		IMPEGNO A CLIENTE				
							Porto						
Incaricato del Trasporto													

Stampa distinta di carico automezzi da ordini clienti.

Il programma, partendo dagli ordini clienti, permette di ottenere una lista delle bolle considerate ed un raggruppamento degli articoli da caricare sull'automezzo.

Con questo programma sono facilitate le fasi di carico dell'autocarro e semplificati i controlli sui totali di carico. Per facilitare le fasi di programmazione delle consegne, sono evidenziati i totali del peso, dei colli, delle consegne.

Stampa etichette codici a barre e lettura ottica.

MAGAZZINO

Il modulo magazzino prevede fundamentalmente i seguenti programmi:

- Codifica articoli di magazzino: materie prime, semi-lavorati, prodotti finiti.
- Registrazione dei movimenti attraverso causali di magazzino libere e gestite direttamente dal cliente.
- Stampa inventario di magazzino su più depositi a quantità.
- Stampa valorizzazione di inventario di magazzino a prezzo ultimo o a prezzo medio di acquisto con il metodo LIFO.
- Stampa dei progressivi di vendita e acquisto per articolo e determinazione automatica del costo medio di acquisto e di vendita.
- Stampa scheda articolo (per eseguire controlli di giacenza).

La gestione tabellare permette di impostare tutti i tipi di movimento.

The screenshot shows a software window titled "Anagrafica articoli / Interroga" with several tabs: "Principali", "Dati vitivinicoli", "Accessori/POS", "Packing/Statistic", and "Note". The "Dati vitivinicoli" tab is active. The form contains the following fields and options:

- Codice:** 21
- SOAVE DOC 99**
- Codice Produttore:** [Empty]
- Art. Alternativo:** [Empty]
- Dati Vitivinicoli:**
 - Tipologia vino:** SOA DOC SOAVE DOC
 - Annata:** 1999
 - Gradi:** 11,50 %
 - Capacità:** 0,750
 - Pezzi:** 6
 - Peso Netto:** [Empty] in Kg.
 - Peso Lordo:** 7,500 in Kg.
 - Cod. Raggrupp.:** [Empty]
- Tipo calcolo:**
 - 0 - Quantità * Prezzo (altri prodotti non vitivinicoli)
 - 1 - Quantità * Pezzi * Prezzo (prezzo a bottiglia - quantità a cartoni)
 - 2 - Quantità * Capacità * Prezzo (prezzo al litro - quantità a recipienti)
 - 3 - Capacità * Pezzi * Prezzo (prezzo al litro - quantità a litro)
 - 4 - Quantità * Pezzi * Prezzo (non gestito)
- Contrassegno IVA:**
 - Contrassegno:** A1U CP CAPSULE A/1 TERMORETRAIBILI UTILI
 - Gestione GRUENE
- Codice articolo cauzione:** CAPAIT
- Valori estremi classe:**
 - Minimo:** 0,000
 - Massimo:** 0,000
- Molt:** [Empty] **Segno:** [Empty] Vuoto

Distinta Base (opzionale). Il modulo prevede:

- Gestione della "distinta base" con determinazione automatica del prezzo di costo del prodotto finito.
- Duplicazione automatica della distinta base a partire da una distinta base campione.
- Esplosione distinta base con aggiornamento automatico dello scarico dei componenti di un prodotto finito ed aggiornamento delle giacenze delle materie prime.

Componente	Descrizione	VA	Quantita	UM	S	V	Lis	E	%Ric.
17	VINO ROSSO DEL VENETO		12,00	BT	N			S	
112	CONTR. IVA A1 CAP.500 UTILIZZ		1,00	N.	N			S	
123	CESTELLO 12 BT		1,00	BT	N			S	
125	TRASPORTO		1,00	N	N			S	
124	SIGILLO IVA A/6 DG		12,00	N.	N			S	

Gestione delle Confezioni Regalo.

La gestione automatica delle confezioni regalo permette:

- Evitare l'addebito della confezione all'aliquota più alta tra le aliquote dei componenti della confezione.
- Scaricare automaticamente i componenti della confezione dal magazzino e dai registri vitivinicoli.
- Tramite opportuni indicatori è possibile prevedere la distinta della confezione in bolla, in fattura, in entrambe.

Registri vitivinicoli:

Il programma permette di assolvere agli obblighi di legge, ottenere la stampa dei registri di Commercializzazione Vini, di Imbottigliamento, dei Contrassegni IVA (non più obbligatorio). Le stampe sono inoltre utilizzate per tenere sotto controllo le situazioni di magazzino, infatti con un'apposita stampa inventario di magazzino esportata in Excel è possibile confrontare le giacenze "fiscali" del registro con le giacenze derivanti dalle movimentazioni di magazzino dello sfuso e del confezionato.

I dati vengono aggiornati in un apposito archivio automaticamente. E' naturalmente possibile ottenere stampe di controllo con segnalazione degli articoli che hanno saldo negativo. Il controllo di saldo negativo viene realizzato sia sul progressivo riga per riga che sul saldo finale.

Questo tipo di controllo permette di evidenziare anche eventuali errori di cronologia (carichi registrati successivamente agli scarichi).

Eventuali errori di registrazione possono essere natural-mente corretti in ogni momento.

Per coloro che hanno qualche dubbio ad abbandonare la gestione manuale dei registri vitivinicoli possiamo dire che la gestione tramite elaboratore semplifica notevolmente la trascrizione dei dati delle vendite sui registri, permette stampe di controllo in ogni momento.

AZIENDA XXX		REGISTRO DI COMMERCIALIZZAZIONE IN SIMULAZIONE				SEDE			
dal 12-06-02		al 18-06-02				Pagina 7			
Num. Data	Documento	Data	Tipo operazione	Cli/For.	Descrizione vino	Carico	Scarico		
Prog. Registr.	Tipo/Num.	Docum.			Tip Spe(Anno)Codice articolo	litri	litri		
372	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	RSS TAL()1	540,00	
373	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	PRO SPU()105		7,50
374	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	RVT IGT()18		120,00
375	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	SOA DOC(1999)20		90,00
376	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)26		45,00
377	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	RSS TAL()1		5400,00
378	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	PRO SPU()105		75,00
379	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	RVT IGT()18		1200,00
380	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	SOA DOC(1999)20		900,00
381	12-06-02	ET	5	12-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)26		450,00
382	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	AMA DOC(1996)76	750,00	
383	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	BIA TA2()6	648,00	
384	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	BAR DOC(1998)30	13500,00	
385	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1998)28	2000,00	
386	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1999)29		
387	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	GRM GRA()108	3000,00	
388	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	GRR GRA()109	750,00	
389	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	NOV IGT(1999)14	14400,00	
390	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)20	16200,00	
391	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	VAL DOC(1998)36	18000,00	
392	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	VAL DOC(1999)37	3000,00	
393	17-06-02		10	15-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SUP DOC(1997)42		
394	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	AMA DOC(1996)76		375,00
395	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)26		6750,00
396	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	CUS DOC(1998)28		600,00
397	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	GRM GRA()108		600,00
398	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	PRO SPU()105		412,50
399	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	ROS IGT()10		18000,00
400	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	RSS TAL()2		8400,00
401	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	RVT IGT()17		9600,00
402	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	SOA DOC(1999)20		36000,00
403	17-06-02		16	16-06-02	SCARICO PER VENDITA	0000003	SUP DOC(1997)42		
404	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1998)23	27000,00	
405	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	CUS DOC(1998)24	27000,00	
406	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	PRO SPU()106	4500,00	
407	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	ROS IGT()10	9000,00	
408	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	RSS TAL()1	810000,00	
409	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	RSS TAL()2	300000,00	
410	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	RSS TAL()3		
411	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)20	45000,00	
412	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)21	45000,00	
413	17-06-02		16	17-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	SOA DOC(1999)22	60000,00	
414	17-06-02		16	16-06-02	ACQUISTO DA FORNITORE	0000001	ROS IGT()10	900,00	

STATISTICHE DI VENDITA

Il modulo "Statistiche di Vendita" permette di ottenere una lettura più rapida ed efficace dei dati del venduto di un periodo selezionato a video.

Tramite le statistiche è possibile ottenere statistiche per cliente, agente, articolo, zona cliente, cat. Commerciale, agente. Sono previste statistiche comparate (tra 3 periodi).

Il programma permette la creazione di un file per il travaso automatico dei dati di statistiche elaborate nel foglio elettronico Excel, questo permette statistiche personalizzate, comparazioni e creazione di grafici.

STAMPA STATISTICHE ORDINATE PER CLIENTE/MAGAZZINO/ARTICOLO/AGENTE										Del 31-12-02	Pag 1	
Azienda:AZIENDA XXX										Importo espressi in: EUR		
Criteri di Selezione:										Dal 04-06-02 Al 31-12-02		
Causale:Nessuna selezione					G.Merc:Nessuna selezione							
Zona:Nessuna selezione					Sott:Nessuna selezione							
Cliente	Mag	Articolo	Agente	Pz.	Conf.	Aumenti	Diminuz.	Ord/Imp	T.Pz.	Cap.	Tot. Litri	Valore
Cliente...: 0000001 MARIO ROSSI												
0000001	01	1			1,00	4.000,00			4.000,00	54,000	216000,000	-5.700,00
0000001	01	10			12,00	3.100,00			37.200,00	0,750	27900,000	-7.140,00
0000001	01	100			1,00	5.000,00			5.000,00	1,000		
0000001	01	103			1,00	1.000,00			1.000,00	0,750	750,000	
0000001	01	105			1,00	1.090,00			1.090,00	0,750	817,500	-5.817,00
0000001	01	108			5,00	750,00			4.500,00	0,500	2250,000	-29.190,00
0000001	01	110			5,00	2.000,00			12.000,00	0,500	5000,000	
0000001	01	12			12,00	500,00			6.000,00	1,000	6000,000	
0000001	01	14			12,00	600,00			7.200,00	0,750	5400,000	-5.700,00
0000001	01	17			12,00	250,00			3.000,00	1,000	3000,000	-28.380,00
0000001	01	18			5,00	700,00			4.200,00	2,000	8400,000	-4.200,00
0000001	01	1937			5,00	2.000,00			12.000,00	0,750	9000,000	-27.840,00
0000001	01	2			5,00	3.300,00			19.800,00	2,000	39600,000	-29.820,00
0000001	01	20			12,00	6.390,00			76.680,00	0,750	57510,000	-16.314,00
0000001	01	2000			5,00	5.000,00			30.000,00	0,750	22500,000	-27.840,00
0000001	01	21			6,00	2.200,00			13.200,00	0,750	9900,000	
0000001	01	23			6,00	500,00			3.000,00	0,750	2250,000	
0000001	01	26			6,00	660,00			3.960,00	0,750	2970,000	-3.752,00
0000001	01	28			1,00	1.000,00			1.000,00	1,000	1000,000	-27.840,00
0000001	01	31			12,00	500,00			6.000,00	0,750	4500,000	
0000001	01	33			1,00	5.000,00			5.000,00	1,000		-5.700,00
0000001	01	35			12,00	1.000,00			12.000,00	0,750	9000,000	-5.700,00
0000001	01	36			12,00	500,00			6.000,00	0,750	4500,000	-5.700,00
0000001	01	37			12,00	3.000,00			36.000,00			-27.840,00
0000001	01	4			1,00	108.000,00			2.000,00	54,000	108000,000	
0000001	01	60			6,00	2.000,00			12.000,00	0,375	4500,000	-27.840,00
0000001	01	61			12,00	2.000,00			24.000,00	0,750	18000,000	-27.840,00
0000001	01	7			12,00	500,00			6.000,00	1,000	6000,000	
0000001	01	96			12,00	500,00			6.000,00	0,750	4500,000	-5.700,00
TOTALI						163.040,00			359.830,00		580247,500	-326.463,00
Cliente...: 0000002 PIETRO BIANCHI												
0000002	01	1			1,00	10.000,00			10.000,00	54,000	540000,000	-2.712,00
0000002	01	10			12,00	6.000,00			72.000,00	0,750	54000,000	-15.312,00
0000002	01	100			1,00	5.000,00			5.000,00	1,000		-7.260,00
0000002	01	103			1,00	6.000,00			6.000,00	0,750	4500,000	-7.260,00
0000002	01	105			1,00	9.000,00			9.000,00	0,750	6750,000	-8.592,00
0000002	01	108			6,00	50,00			300,00	0,500	150,000	-267,00
0000002	01	110			6,00	8.000,00			48.000,00	0,500	24000,000	-7.260,00
0000002	01	12			12,00	500,00			6.000,00	1,000	6000,000	-7.260,00
0000002	01	14			12,00	500,00			6.000,00	0,750	4500,000	-2.712,00
0000002	01	18			6,00	3.000,00			18.000,00	2,000	36000,000	-16.200,00
0000002	01	2			6,00	7.000,00			42.000,00	2,000	84000,000	-99.300,00
0000002	01	20			12,00	13.000,00			156.000,00	0,750	117000,000	-117.912,00
0000002	01	2000			6,00	3.000,00			18.000,00	0,750	13500,000	-72.000,00
0000002	01	2001			6,00	2.000,00			12.000,00	0,750	9000,000	-72.000,00
0000002	01	2002			6,00	3.000,00			18.000,00	0,750	13500,000	-72.000,00
TOTALI PARZIALI						163.040,00			359.830,00		580247,500	-326.463,00

SCADENZARIO ATTIVO-PASSIVO.

Direttamente dalla fattura o dalla primanota è possibile aggiornare lo scadenzario. Per gli effetti attivi è possibile generare automaticamente una distinta bancaria presentabile sia su modulo cartaceo sia via modem (home banking).

INTRA-STAT.

La procedura di gestione vendite a clienti Intra-CEE aggiorna automaticamente i dati richiesti dalla dogana.

Il programma permette di ottenere una lista delle vendite Intra-CEE effettuate e crea automaticamente un archivio magnetico in formato MS/DOS conforme alle norme INTRA-STAT, potrete così fornire alla dogana un floppy evitando la compilazione manuale dei moduli INTRA-STAT.

La dogana Vi potrà fornire un programma di controllo degli errori di codifica dei dati INTRA-STAT, in questo modo eviterete le sanzioni previste per coloro che presentano dichiarazioni INTRA-STAT inesatte (P.IVA cliente errata, codice nomenclatura errato).

The screenshot displays two windows from a software application. The top window, titled 'Documenti di Vendita / Interroga', shows a form for document details. The bottom window, titled 'Documento di vendita - DAA / Interroga', displays a detailed table of the sales document.

Riga	Articolo	Descrizione	Mag	UM	pz conf	Capacita'	Quantita'	Totale pezzi	Prezzo Unitario
001.00	1	VINO DA TAVOLA ROSSO	01	LT	1	54,000	100,00	100,00	1,00000
002.00	105	SPUMANTE PROSECCO	01	BT	1	0,750	100,00	100,00	1,10000
003.00	18	ROSSO DEL VENETO	01	BT	6	2,000	50,00	300,00	0,90000
004.00	26	CUSTOZA DOC 98	01	BT	6	0,750	80,00	480,00	0,85000
005.00	20	SOAVE DOC 99							

Nomenclatura	Quantità	Peso netto	Peso lordo	Descrizioni merce
22042958	6.000,00	6.000,000		100x1=100 cap. 54,000 VINO DA TAVOLA ROSSO 50x6=300 cap. 2,000 ROSSO DEL VENETO
99999999	1.425,00	1.425,000	2.175,000	100x1=100 cap. 0,750 SPUMANTE PROSECCO 150x12=1800 cap. 0,750 SOAVE DOC 99
22042964	360,00	360,000	600,000	80x6=480 cap. 0,750 CUSTOZA DOC 98

AGENTI E PROVVIGIONI

Tramite l'estratto conto provvigioni per agente è possibile ottenere l'elenco delle fatture di vendita e note di accredito emesse, con il totale del fatturato e le provvigioni maturate.

E' importante notare che le percentuali di provvigioni non sono legate solo all'agente ma possono dipendere anche dall'articolo venduto tramite varie tabelle parametriche.

Tramite apposite tabelle è possibile ottenere un conteggio delle provvigioni flessibile ed articolato; è stata prevista una ulteriore funzione per decrementare automaticamente le provvigioni ad agenti che superano le percentuali di sconto concordato con l'Azienda.

RITENUTE D'ACCONTO (opzionale)

Il modulo gestisce tutti i dati relativi alle ritenute d'acconto direttamente ed automaticamente dalle registrazioni di primanota. Certificazioni, Registro compensi a terzi,

INDICI ed ANALISI di BILANCIO (opzionale).

Permette una riclassificazione del bilancio secondo strutture personalizzate. Attraverso alcune tabelle è possibile ottenere una comparazione tra esercizi di anni diversi con calcolo degli indici di bilancio e scostamenti in percentuale.

BENI AMMORTIZZABILI (opzionale).

Permette la gestione, il calcolo, la stampa del Registro dei Beni Ammortizzabili direttamente dalle registrazioni di primanota.

PRODUZIONE e MAGAZZINO automatizzati.

Il modulo (opzionale) dialoga con il software "AUTOMA" e permette la rilevazione automatica della produzione direttamente dalla linea di imbottigliamento.

Tramite "AUTOMA" è inoltre gestita l'ubicazione robotizzata del magazzino, anche tramite utilizzo terminali radio wireless.

INTERNET ed E-COMMERCE.

Il modulo (opzionale) permette lo scambio dei dati tra la procedura Ad-Hoc Cantine ed il modulo di commercio elettronico del sito Internet del cliente.

I dati scambiati sono tipicamente: anagrafiche clienti, anagrafiche clienti (completi di listini personalizzati e scontistica cliente), ricezione ordini automatica dal sito.

Alleghiamo ora alcune stampe significative:

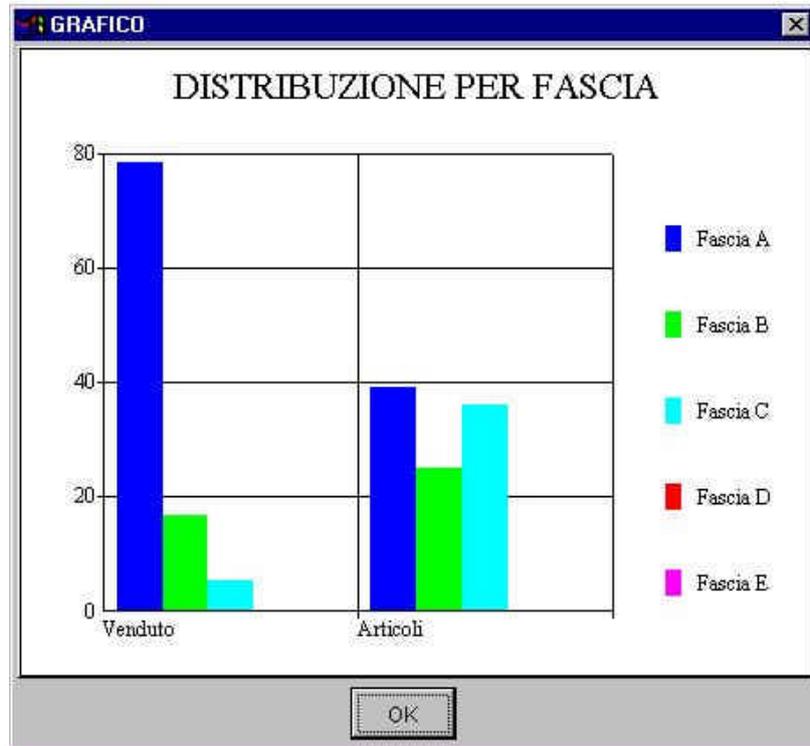
Esportazione inventario di magazzino in excel:

INVENTARIO DI MAGAZZINO IN EXCEL											
codiceart	descrat	tipovino	specifvino	annata	gradi	capacita	gruppomerc	catomogenea	pezzixconf	esistenza	disponibilita
76	AMARONE DELLA VALP. CLAS. DOC 96	AMA	DOC	1996	15	1	001	ROSSO	1	10.150	10.150
79	AMARONE D. VALP. CLASS. DOC 96	AMA	DOC	1996	15	1	001	ROSSO	1	2.100	2.100
		Totale AMA									12.250
30	BARDOLINO CLASSICO DOC 98	BAR	DOC	1998	12	1	001	ROSSO	12	1.500	1.500
		Totale BAR									1.500
6	VINO DA TAVOLA BIANCO	BIA	TA2	0	12	1	002	BIAN	1	30.648	30.648
		Totale BIA									30.648
1997	CUSTOZA DOC 1997	CUS	DOC	1197	12	1	002	BIAN	6	15.000	15.000
23	CUSTOZA DOC 98	CUS	DOC	1998	12	1	002	BIAN	6	5.000	5.000
24	CUSTOZA DOC 98	CUS	DOC	1998	12	1	002	BIAN	12	3.000	3.000
		Totale CUS									64.800
108	GRAPPA DI AMARONE	GRM	GRA	0	25	1	001	ROSSO	6	4.500	4.500
		Totale GRM									4.500
14	NOVELLO IGT	NOV	IGT	1999	12	1	001	ROSSO	12	2.500	2.500
		Totale NOV									2.500
105	SPUMANTE PROSECCO	PRO	SPU	0	14	1	002	BIAN	1	19.000	19.000
106	SPUMANTE PROSECCO	PRO	SPU	0	11	1	002	BIAN	6	1.000	1.000
		Totale PRO									20.000
10	ROSE' IGT	ROS	IGT	0	12	1	001	ROSSO	12	22.000	22.000
12	ROSATO DEL VENETO	ROS	IGT	0	11	1	001	ROSSO	12	1.000	1.000
		Totale ROS									23.000
2	VINO DA TAVOLA ROSSO	RSS	TA1	0	11	2	001	ROSSO	6	6.500	6.500
3	VINO DA TAVOLA ROSSO	RSS	TA1	0	12	1	001	ROSSO	1	6.000	6.000
		Totale RSS									12.500
17	VINO ROSSO DEL VENETO	RVT	IGT	0	11	1	001	ROSSO	12	700	700
18	ROSSO DEL VENETO	RVT	IGT	0	12	2	001	ROSSO	6	990	990
		Totale RVT									1.690
		Totale complessivo									173.388

Stampa statistica del venduto e comparazione tra 3 periodi.
la seguente statistica può essere esportata in Excel.

Azienda : AZIENDA XXX		Pag 3					
		1° Periodo		2° Periodo		3° Periodo	
		Quantita'	Importo	Quantita'	Importo	Quantita'	Importo
		<-Diff.%->		<-Diff.%->		<-Diff.%->	
96	PASSITO BIANCO D.VENETO IGT BT					****	500,00 2.712,00
Totale Gruppo Merceol. 002 VINO CONFEZIONATO IN CARTONI		216.000,00	-89	21.780,00	-62		8.136,00
Totale Categ.Omogenea BIAN VINO BIANCO		216.000,00	-89	21.780,00	-62		8.136,00
Categoria Omogenea DOC VINO DOC							
Gruppo Merceologico 003 VINO CONFEZIONATO IN CESTELLI							
100	AMARONE V.CLASS.DOC 97 LT		****	5.000,00	7.260,00	-100	
21	SORVE DOC 99 BT		****	800,00	7.260,00	-100	
31	BARDOLINO CLASSICO DOC 99 BT		****	500,00	7.260,00	-100	
33	BARDOLINO CLASSICO DOC 98 LT					****	5.000,00 2.712,00
35	VALPOLICELLA CLASS.SUP.DOC BT					****	1.000,00 2.712,00
36	VALPOLICELLA CLASS. DOC 98 BT					****	200,00 2.712,00
64	RECIOLO D.VALP.CLASS.DOC 98 BT	4.000,00	72.000,00	-100			
73	AMARONE D.VALP.CLASS.DOC 95 BT	5.000,00	72.000,00	-100			
74	AMARONE D.VALP.CLASS.DOC 96 BT	5.000,00	72.000,00	-100			
Totale Gruppo Merceol. 003 VINO CONFEZIONATO IN CESTELLI		216.000,00	-89	21.780,00	-62		8.136,00
Totale Categ.Omogenea DOC VINO DOC		216.000,00	-89	21.780,00	-62		8.136,00
Categoria Omogenea ROSSO VINO ROSSO							
Gruppo Merceologico 001 VINO SFUSO							
1	VINO DA TAVOLA ROSSO LT					****	10.000,00 2.712,00
19	ROSE' IGT BT					****	5.000,00 2.712,00
103	RECIOLO D.VALP.SPUMANTE BT		****	6.000,00	7.260,00	-100	
110	GRAPPA DI RECIOLO BT		****	8.000,00	7.260,00	-100	
12	ROSATO DEL VENETO BT		****	500,00	7.260,00	-100	
14	NOVELLO IGT BT					****	500,00 2.712,00
2	VINO DA TAVOLA ROSSO BT	2.000,00	72.000,00	-100			
42	VALPOLICELLA CLASS.SUP.DOC LT	1.500,00	72.000,00	-100			
76	AMARONE DELLA VALP.CLAS.DOC BT	1.050,00	72.000,00	-100			
Totale Gruppo Merceol. 001 VINO SFUSO		216.000,00	-89	21.780,00	-62		8.136,00
Totale Categ.Omogenea ROSSO VINO ROSSO		216.000,00	-89	21.780,00	-62		8.136,00
Totale 0000002 PIETRO BIANCHI		648.000,00	-89	65.340,00	-62		24.408,00
0000003 WINE IMPORT							
Categoria Omogenea BIAN VINO BIANCO							
Gruppo Merceologico 002 VINO CONFEZIONATO IN CARTONI							
1997	CUSTOZA DOC 1997 BT	3.000,00	122.160,00	-100			
2000	CUSTOZA DOC 2000 BT	2.000,00	122.160,00	3	5.000,00	126.000,00	-100
2001	CUSTOZA DOC 2001 TR			****	8.000,00	126.000,00	-100
2002	CUSTOZA DOC 2002 BT			****	7.000,00	126.000,00	-100
23	CUSTOZA DOC 98 BT					****	3.000,00 14.400,00
28	CUSTOZA DOC 98 LT	5.000,00	122.160,00	-100			
7	VDT BIANCO DEL VENETO BT					****	1.500,00 14.400,00
96	PASSITO BIANCO D.VENETO IGT BT					****	500,00 14.400,00
Totale Gruppo Merceol. 002 VINO CONFEZIONATO IN CARTONI		366.480,00	3	378.000,00	-88		43.200,00
Totale Categ.Omogenea BIAN VINO BIANCO		366.480,00	3	378.000,00	-88		43.200,00
Categoria Omogenea DOC VINO DOC							
Gruppo Merceologico 003 VINO CONFEZIONATO IN CESTELLI							
100	AMARONE V.CLASS.DOC 97 LT					****	5.000,00 14.400,00

Presentazione grafica della statistica del venduto ABC



Giacenze vino in cantina e movimentazione del periodo.

TOTALI FINALI Dal 12-06-02 al 18-05-02 Pagina 8

Tipo Spe.	Anno	Descrizione	Saldo pr. (lt)	Carico (lt)	Scarico (lt)	Saldo fin. (lt)	
AMA	DOC	1995	AMARONE DELLA VALP.CLASS.DOC	908,400		908,400	
AMA	DOC	1996	AMARONE DELLA VALP.CLASS.DOC	5.842,700	750,000	375,000	6.217,700
AMA	DOC	1997	AMARONE DELLA VALP.CLASS.DOC	4.268,900			4.268,900
AMA	DOC	1998	AMARONE DELLA VALP.CLASS.DOC	3.742,000			3.742,000
AMB	DOC	1995	AMARONE D.VAL.CL.DOC	5.000,000			5.000,000
AMB	DOC	1997	AMARONE D.VAL.CL.DOC	2.270,000			2.270,000
AMB	DOC	1998	AMARONE D.VAL.CL.DOC	4.000,000			4.000,000
AMG	DOC	1994	AMARONE DELLA VALP.DOC	2.701,000			2.701,000
AMG	DOC	1995	AMARONE DELLA VALP.DOC	5.133,100			5.133,100
AMG	DOC	1996	AMARONE DELLA VALP.DOC	9.000,000			9.000,000
AMG	DOC	1997	AMARONE DELLA VALP.DOC	10.000,000			10.000,000
AMG	DOC	1998	AMARONE DELLA VALP.DOC	11.600,000			11.600,000
BAR	DOC	1998	BARDOLINO CLASSICO DOC	207,700	13.500,000		13.707,700
BIA	TA2		VINO DA TAVOLA BIANCO	16.067,900	648,000		16.715,900
BVT	IGT		BIANCO DEL VENETO	20.428,700			20.428,700
CUS	DOC	1998	CUSTOZA DOC		56.000,000	7.845,000	48.155,000
CUS	DOC	1999	CUSTOZA DOC	1.051,100			1.051,100
GRM	GRA		GRAPPA DI AMARONE	247,000	3.000,000	600,000	2.647,000
GRR	GRA		GRAPPA DI RECIOTO	149,500	750,000		899,500
NOV	IGT	1999	NOVELLO IGT	9.730,600	14.400,000		24.130,600
PAS	IGT		PASSITO BIANCO D.VENETO IGT	3.039,500			3.039,500
PRO	SPU		PROSECCO	271,500	4.500,000	495,000	4.276,500
REC	DOC	1997	RECIOTO DELLA VALP.CLASS.DOC	164,700			164,700
REC	DOC	1998	RECIOTO DELLA VALP.CLASS.DOC	2.878,500			2.878,500
REG	DOC	1997	RECIOTO CLASSICO DOC	927,000			927,000
REG	DOC	1998	RECIOTO CLASSICO DOC	1.000,000			1.000,000
RES	DOC		RECIOTO SPUMANTE DOC	480,750			480,750
ROS	IGT		ROSE' IGT	8.484,500	9.900,000	18.000,000	384,500
RSS	TAL		VINO DA TAVOLA ROSSO	1.711,600	8.400.000,000	14.340,000	8.387.371,600
RVT	IGT		ROSSO DEL VENETO	114.860,100		10.920,000	103.940,100
SOA	DOC	1999	SOAVE DOC	672,000	166.200,000	36.990,000	129.882,000
SUP	DOC	1997	VALPOLICELLA CLASSICO SUP.DOC	226,100			226,100
VAL	DOC	1998	VALPOLICELLA CLASSICO DOC	71.245,000	18.000,000		89.245,000
VAL	DOC	1999	VALPOLICELLA CLASSICO DOC	111.191,500	3.000,000		114.191,500
VSF	DOC	1997	VALPOL.CLASS.SUP.DOC	5.435,000			5.435,000
VSF	DOC	1998	VALPOL.CLASS.SUP.DOC	31.010,000			31.010,000
VSF	DOC	1999	VALPOL.CLASS.SUP.DOC	29.547,000			29.547,000
VSG	DOC	1996	VALPOLICELLA CLASS.SUP.	8.073,400			8.073,400
VSG	DOC	1997	VALPOLICELLA CLASS.SUP.	19.300,000			19.300,000
VSG	DOC	1998	VALPOLICELLA CLASS.SUP.	39.522,000			39.522,000
VSG	DOC	1999	VALPOLICELLA CLASS.SUP.	53.018,000			53.018,000
TOTALI GENERALI:			615.406,750	8.690.648,000	89.565,000	9.216.489,750	